

Marketing für Ärzte und Apotheker

Professionelles Marketing fällt Ärzten und Apothekern oft nicht leicht – nicht nur wegen der gesetzlichen Einschränkungen.

Viele glauben, es passe nicht zur Berufsethik, auf sich aufmerksam zu machen. Doch Marketing heißt vor allem, sich selbst Klarheit über die eigene Positionierung und dem Markt Klarheit über hervorragende Angebote zu verschaffen.

Expertise im ureigenen Metier wird durch (vermeintlich) mangelnde „Vertriebskompetenz“ blockiert.

Dies ist keine neue Information zum Thema „Praxismanagement oder wie gestalte ich den neuesten Flyer“. Es geht um Sie, Ihre Voraussetzungen, Organisation und Möglichkeiten. Damit Sie von dem Klienten gesehen werden, für den Sie genau die passende Unterstützung sind.



Ziele

Für die eigenen Stärken und Angebote eine Marktnische finden
Zielgruppen identifizieren und passend ansprechen
Strategien entwickeln, um von den Patienten/Kunden gefunden zu werden

Themen

- Was machen erfolgreiche Ärzte und Apotheker anders?
Die Macht von Zielen und Visionen
Keine Angst sich selbst zu verkaufen und vor einem „Nein“
Positionierung und Nutzenargumentation (z. B. Zusatz- und freiwillige Leistungen)
- Entwicklung einer Marketingstrategie für die eigene Praxis/Unternehmen
Was gibt es (rechtlich) für Möglichkeiten auf sich aufmerksam zu machen?
Patienten/Kunden finden und binden, Bekanntheitsgrad erlangen, steigern und festigen
Aktives Empfehlungsmarketing
Wichtigkeit von (richtigem) Networking, mit und ohne KollegInnen

Neben der persönlichen Reflektion
geben kurze Impulse das nötige „Fachwissen“,
was dann in Gruppenarbeiten und Übungen praktisch vertieft wird.

Methoden

Ärzte und Apotheker,
sowie alle in beratenden und heilenden Berufen tätig sind;
alle, die mehr, neue oder andere Patienten/Kunden
zu sich bringen möchten.

Zielgruppe

6 - 10 TN

Anzahl der Teilnehmer

1,5 Tage

Dauer

In Deutsch, Englisch, Französisch und Spanisch möglich

Sprachen

Gesa Krämer, psychotherapeutische Heilpraktikerin und Vertriebscoach

Leitung

Auch als individuelles Einzelcoaching buchbar

Option

© consilia cct – create culture together
Dr. Kirsten Nazarkiewicz & Gesa Krämer
✉ Schaumainkai 97 – 60596 Frankfurt
Reinsburgstraße 160 – 70197 Stuttgart
☎ +49 69 63 14 057 // +49 711 94 58 11 19
@ office@consilia-cct.com // www.consilia-cct.com

Kontakt

